



Curriculum Vitae Europass

Informazioni personali

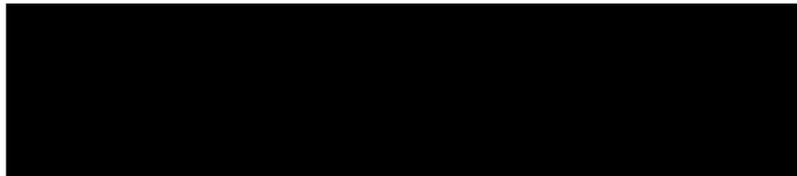
Nome e Cognome **Eugenio Gervasio**

Indirizzo

Recapiti

Luogo e Data di nascita

Codice Fiscale e Partita IVA



Posizione Attuale e Sintesi Incarichi Ricoperti

Amministratore MAVV Srl - Manager Esperto in Marketing Territoriale, Relazioni Istituzionali e Gestione d'Azienda (Organizzazione, Formazione, Sviluppo e Gestione Risorse Umane).
Giornalista Pubblicista Iscrizione Ordine n.171202 - Accademico Aggregato Georgofili Firenze

MAVV – Museo dell'Arte, del Vino e della Vite - Fondatore e Amministratore Unico.

ASSINRETE e ASSORETIPMI – Vice Presidente con delega Relazioni Istituzionali 2012/2020

AIDP Campania – Associazione Italiana Direttori Personale con delega Relazioni Istituzionali.

Consigliere d'Amministrazione Ente Bilaterale per la Formazione Regionale - OBR Campania

Esperto ISFOL – Iscritto all'Albo Specialisti del Personale e Organizzazione del Lavoro

Socio Fondatore e Consigliere Nazionale ASITOR – Associazione Orientamento Professionale

Coordinamento e supporto Task Force "Gestione delle Crisi e Sviluppo" Regione Campania

HRCommunity Academy Italia CSR "Ambassador HRC per Talent Days"

Membro Consiglio Direttivo Manageritalia – Associazione Dirigenti Commercio, Servizi e Turismo

Direttore di Sviluppo Campania S.p.A. e Responsabile Prevenzione della Corruzione

Componente di Giunta Unione Industriali Napoli e Confindustria Campania 2009/2012

Coordinatore "Club dei Manager" 2010/2012 Unione Industriali Napoli

Presidente Elea Academy, Associazione per le conoscenze, formazione e cultura del Made in Italy

Presidente CONFIMPRESE ITALIA CAMPANIA

Esperienze Professionali

Date e Azienda **01/2019 ad oggi Founder & CEO di MAVV S.r.l. – Impresa Culturale di Eventi e Produzione Audiovisiva per la promozione del Made in Italy, dell'enogastronomia e delle eccellenze.**

Lavoro o posizione ricoperti **Amministratore Unico con responsabilità sulle Relazioni Esterne ed Istituzionali, Marketing e piani di comunicazione digitale per lo sviluppo del business nel settore dell'industria turistica e culturale con particolare focus per l'enogastronomia e turismo.**

Principali attività e responsabilità Amministratore Unico, Direzione e Gestione dello start up dell'impresa culturale **MAVV Srl** operante con eventi nei settori innovativi dell'audiovisivo, del turismo esperienziale e della cultura enogastronomica con sedi a Napoli e alla Reggia di Portici. L'azienda è ospitata dal Dipartimento di Agraria dell'Università degli Studi di Napoli Federico II, si occupa anche di servizi e consulenza per la formazione lo sviluppo business e le relazioni pubbliche, industriali e istituzionali. Ha avviato e sta curando il management dei canali di diffusione digitale e comunicazione social aziendale con i progetti di E-Store, MAVV ACADEMY, MAVV CHANNEL e Customer Relationship Management. Ha prodotto con la mia Direzione Tecnica e Scientifica vari Docufilm, cortometraggi e videoclip.

Tipo di attività o settore Impresa Culturale, Audiovisivo, Turismo, Filiera Agroalimentare ed Enogastronomica, Formazione.

Esperienze Professionali

- Date e Azienda** **04/2012 al 12/2017 – SVILUPPO CAMPANIA S.p.A.**
Lavoro o posizione ricoperti **Direttore Generale e Direttore Divisione - Dirigente CCNL Aziende Terziario e Servizi**
Principali attività e responsabilità Direzione Area e precedentemente Divisione STOA (Sviluppo Territorio Occupabilità e Autoimpiego), già Direttore Generale con delega alla Gestione Operativa, Risorse Umane, Responsabile Prevenzione Corruzione, Coordinamento Organizzativo, Controllo e Esecuzione Indirizzi Socio (150 risorse e 4 sedi). Ha seguito vari piani di promozione delle eccellenze locali.
Oltre a curare piani e azioni di sviluppo e marketing territoriale istituzionale. Mi sono occupato della direzione e gestione delle varie funzioni aziendali, della supervisione di tutta l'organizzazione e delle attività della società atte a garantire il puntuale adempimento degli impegni contrattuali assunti, del controllo dell'operato dei dipendenti, dirigenti, collaboratori e fornitori, della comunicazione interna, del monitoraggio delle procedure, degli adempimenti tecnici e amministrativi necessari al buon esito delle commesse affidate per attuare gli indirizzi del Socio Unico. Ho avuto la responsabilità del budget, le deleghe di Responsabile del Personale e Relazioni Sindacali e Industriali, Recruitment e la formazione HR. Ho curato i progetti aziendali in particolare per il Piano Sviluppo Rurale (PSR), e le attività POIn "Attrattori Culturali, Naturali e Turismo" FESR 2007-2013, il Fondo Sociale Europeo (FSE), Credito Imposta Occupazione e le Aree di Crisi. Ho seguito piani di finanza agevolata PMI Start Up e Artigianato del POR FESR. Ho coordinato la Task Force Crisi e Sviluppo della Regione Campania seguendo vertenze occupazionali. Mi sono occupato di piani di qualità, organizzazione, sicurezza e anticorruzione. Ha curato direttamente per la Regione Campania la partecipazione a varie mostre e fiere, tra cui l'EXPO di Milano e il Verona Vinitaly.
Tipo di attività o settore *Società Regionale In House di Servizi di Sviluppo Territoriale, Autoimpiego e Finanza Agevolata.*
- Date e Azienda** **01/2008 a 04/2012 - ALMAVIVA CONTACT S.p.A. – Gruppo Almaviva**
Lavoro o posizione ricoperti **HR Manager e Site Manager – Dirigente CCNL Aziende di Produzione Beni e Servizi**
Principali attività e responsabilità Direzione, Gestione e Coordinamento del sito di Napoli (circa 2000 risorse tra dipendenti diretti e indiretti). Mi sono occupato di gestione, organizzazione, procedure e processi, amministrazione e finanza, piani di qualità, sicurezza sul lavoro (D.L. n.81/2008), personale, formazione e sviluppo delle Risorse Umane.
In qualità di Dirigente di sito ho curato i rapporti e le relazioni istituzionali presso gli Enti territoriali con l'Unione degli Industriali e Confindustria Campania. Ho curato lo sviluppo degli investimenti aziendali sul territorio con apertura nuove sedi (Napoli Via Brin e Cosenza) occupandomi per l'area Campana anche di azioni di Marketing Territoriale e operazioni di sviluppo del business.
Tipo di attività o settore *Information & Communication Technology, Telecomunicazioni e Servizi di CRM*
- Date e Azienda** **11/2006 al 12/2007 DISTRIBUZIONE ORGANIZZATA S.p.A.**
Lavoro o posizione ricoperti **Direttore del Personale, Organizzazione, Sviluppo Business e Coordinamento Area Retail – Quadro Direttivo CCNL Aziende di Commercio, Terziario e Servizi**
Principali attività e responsabilità Direzione Organizzazione, Gestione Risorse Umane e Coordinamento Area Retail (circa 300 persone dirette tra sede centrale e 140 punti vendita). Mi sono occupato di gestione aziendale completa, amministrazione e sviluppo del personale, relazioni sindacali, formazione, recruitment, sicurezza, rapporti con Enti e gestione del contenzioso giuslavoristico. Ho coordinato gli Area Manager della rete commerciale diretta con circa 50 store e da 80 affiliati in franchising nel settore della distribuzione organizzata - settore tessile-abbigliamento. Ho gestito anche il personale di due aziende collegate per i trasporti e la logistica. Ho progettato un sistema specialistico per il recruitment di personale on-line. Ho seguito le aperture e le chiusure dei vari punti vendita per gli aspetti amministrativi/gestionali/operativi e le relazioni con i sindacati e gli Enti territoriali.
Tipo di attività o settore *Distribuzione Organizzata, Commercio, Terziario Avanzato e Servizi*

Date e Azienda **01/1999 al 10/2006 GETRONICS - OLIVETTI ITALIA S.p.A.**

Lavoro o posizione ricoperti **HR Manager e Direttore Operativo – Quadro Direttivo
CCNL Aziende Metalmeccaniche Private**

Principali attività e responsabilità Responsabile della Gestione del Personale per la Direzione Managed Services di Olivetti (ex OLSY), successivamente per l'area dei Servizi Professionali e Solutions, poi per la Direzione Delivery Operations Centro-Sud ed infine per l'area aziendale della Governance e del Project Management.

Ho avuto inoltre la responsabilità della gestione comprensoriale delle sedi di Roma, Bari, Cosenza, Potenza, Palermo e Napoli e delle Relazioni Sindacali. Sono stato delegato per gli adempimenti per la Sicurezza in materia di lavoro e ambientali per le varie sedi del gruppo.

Mi sono occupato di recruitment e piani di inserimenti formativi e in affiancamento in training on the job per neodiplomati e neolaureati.

Ho seguito iniziative speciali, come ad esempio la nascita del BCC di Buccinasco a Milano e del Centro Servizi della Regione Basilicata, dove mi sono occupato anche di progetti per lo sviluppo del business con la Pubblica Amministrazione nel settore Servizi al Cittadino e Alfabetizzazione Informatica.

Ho lavorato anche alla Start-Up della società Agile Servizi Srl come HR Manager e Direttore Operativo del Centro Servizi e del CUP - Centro Unico delle Prenotazioni per la Sanità della Regione Basilicata.

Tipo di attività o settore *ICT, TLC, CRM e Servizi Professionali*

Date e Azienda **06/1988 al 12/1998 OLIVETTI RICERCA S.C.p.A.**

Lavoro o posizione ricoperti **Marketing e Comunicazione Aziendale - Professional Consultant
CCNL Aziende Metalmeccaniche Private**

Principali attività e responsabilità Marketing e comunicazione aziendale. Ho supportato le relazioni commerciali per lo sviluppo del business, con soggetti ed Enti territoriali della Pubblica Amministrazione sia Locale che Centrale. Mi sono occupato di definire piani d'identità e immagine aziendale, ho curato la partecipazione ad eventi esterni (career day, job meeting, forum, fiere ed incontri vari). Mi sono occupato di organizzare e gestire eventi e incontri territoriali.

Ho lavorato anche agli Acquisti per l'allestimento dei laboratori di Olivetti Ricerca delle sedi del Centro-Sud (Roma, Pozzuoli, Palermo, Bari e Cosenza), per l'attuazione degli investimenti previsti da uno specifico Contratto di Programma stipulato con il governo italiano.

Mi sono occupato, come primo incarico lavorativo in qualità di neoassunto, di Supporto Tecnico alla Pianificazione di importanti, delicati e riservati Progetti denominati "Tempest" sulla Sicurezza Informatica (sia hardware che software) che per l'Autorità Nazionale Sicurezza Presidenza del Consiglio dei Ministri, gestiti dalla Divisione Pubblica Amministrazione della Olivetti Telecomunicazioni S.p.A. negli anni 1988/1992 ricevendo l'autorizzazione NOS.

Tipo di attività o settore *ICT - Information & Communication Technology – Marketing e Comunicazione Aziendale*

Formazione

Settembre 2015:

Università degli Studi di Modena e Reggio Emilia – Fondazione Marco Biagi - Alta Formazione per Manager di Rete dei Servizi per lo sviluppo delle MPMI.

Ottobre 2014:

Alta Formazione Executive Leadership Retreat di Asset Management. Tenutasi a Fonteverde Tuscan Resort con la partecipazione di Michael Gelb, autore di "Think Like Leonardo", e Danilo Simoni.

Luglio 2014:

Giornate di Formazione su Anticorruzione e Trasparenza nelle società partecipate e negli Enti privati c/o Maggioli Sede Torino. Ciclo di Convegni e Seminari per l'Alta Direzione tenuti dai relatori Stefano Toschei (Consigliere TAR Lazio) e Andrea Baldanza (Consigliere della Corte dei Conti).

Dal 2011 al 2012:

Ciclo di Seminari Manageriali per l'Alta Direzione di "Aggiornamento Permanente" (AP), organizzati da "The European House Ambrosetti", sugli Scenari Economici e Finanziari, tenuti, tra gli altri, con relatori come Marco Onado, Pier Luigi Celli, Andrea Margelletti, Severino Salvemini e Giacomo Vaciago.

Anni dal 2006 al 2008:

Corso di Specializzazione in "Amministrazione e Direzione Aziendale" presso STOA' di Ercolano.

Seminari "Essere Manager, Lezioni di Management" organizzati dall'Istituto Studi per Direzione e Gestione d'Impresa, sui seguenti argomenti: Comunicazione, Relazioni Esterne, Relazioni Industriali e Sindacali, Leadership, Il Change Management, Il Cross Cultural Management, Innovazione, Economia e Finanza per Leader.

Anno 2006:

Lezioni di Lingua Inglese presso British Institute (120 ore sia individuali intensive che d'aula).

Anno 2005:

Seminari Aziendali di Formazione Manageriale, effettuati da TESI Formazione Manageriale.

Istruzione Scolastica e Universitaria

Anno 1984:

Elettronica Industriale, presso il VII° I.T.I.S. di Napoli nell'anno scolastico 1983-84.

Anno 1993:

Scienze Politiche, Indirizzo Politico Internazionale con studi in "Relazioni politiche ed economiche per la cooperazione e lo sviluppo mediterraneo", presso l'**Università degli Studi di Napoli**.

Anno 2001:

"Master per Executive Manager in Risorse Umane e Organizzazione" – Specializzazione in HRM - Human Resource Management d'Azienda, conseguito presso **ISTUD a Milano**.

Conoscenze Linguistiche

Madrelingua Italiano

Altra lingua Inglese

Autovalutazione

Comprensione

Parlato

Scritto

Ascolto

Lettura

Interazione orale

Produzione orale

Livello

Buono

Buono

Buono

Buono

Buono

**Capacità, Competenze,
Esperienze Professionali e
Progetti Vari**

Prima come Quadro Direttivo e poi come Dirigente, sia in aziende private che partecipate pubbliche, ho conseguito una qualificata esperienza manageriale e conosciuto l'organizzazione di moderne realtà nei settori Servizi del Terziario Avanzato, ICT, TLC, Distribuzione Organizzata, Turismo e Beni Culturali, con particolare specializzazione prima verso l'area Risorse Umane e le Relazioni Industriali e poi nel Marketing e nella Comunicazione Digitale e dell'Audiovisivo con ruoli di Direzione Artistica e Tecnica.

Ho seguito e seguo piani d'investimento e sviluppo, industriali e finanziari, e le relative richieste di Credito e Finanza Agevolata sui bandi Regionali e Comunitari (ad esempio Task Force Aree di Crisi e Sviluppo", "Credito Imposta Occupazione, "Piano Lavoro Regionale – La Campania al Lavoro", "Microcredito" e "Garanzia Giovani") occupandomi anche delle iniziative per progetti di Start-Up e Spin-Off sul territorio della Regione Campania. Ho una conoscenza approfondita della tematica per gli interventi nelle aree di crisi, dei processi di riqualificazione, formazione, ristrutturazione e riorganizzazione aziendale.

Sono esperto di gestione del personale, politiche attive del lavoro, attività produttive e sviluppo economico e di processi e modelli organizzativi aziendali, dimensionamenti societari, business plan, piani e progetti di finanza agevolata giovanile e start-up di divisioni aziendali e societarie. In qualità di Consulente per vari Enti, Associazioni ed Aziende mi sono occupato di studi di fattibilità, di valutazione di politiche attive del lavoro e della formazione, ricerche, di vari programmi e progetti anche di marketing territoriale, sviluppo del business, finanza per lo sviluppo, piani e comunicazione digitale.

Si elencano le principali attività e i progetti sui quali sono stato impegnato come manager ed esperto:

- *Progetti di innovativi di applicazione del digitale ai beni culturali soprattutto nel settore enogastronomico in sinergia con l'Università di Napoli Federico II e il DIA-UNINA;*
- *progetti intersettoriali di alfabetizzazione all'imprenditorialità giovanile per conto di Sviluppo Campania, Invitalia, MISE e MiBACT per la promozione dei bandi di finanza agevolata, con focus su "Cultura Crea";*
- *Consulenza professionale sull'area del Customer Relationship Management;*
- *gestione progetti aree di crisi e supporto cabina di regia regionale delle crisi e lo sviluppo;*
- *orientamento e formazione per neoimprenditori e per l'autoimpiego;*
- *aggregazioni di rete per lo sviluppo delle MPMI;*
- *elaborazione e gestione piani di politiche attive del lavoro e occupabilità;*
- *organizzazione e gestione aree retail/distribuzione organizzata;*
- *progettazione ed erogazione di formazione a distanza;*
- *progettazione di formazione continua e docenze per varie aziende, associazioni ed enti;*
- *formazione professionale sui temi di qualità, energia, ambiente, sicurezza del lavoro;*
- *coordinamento piani di formazione per il settore Servizi, Turismo, Cultura e Spettacolo;*
- *progetti diretti alla formazione, riqualificazione professionale, sviluppo delle risorse umane e programmi di outplacement;*
- *organizzazione di seminari e giornate formative per le alte professionalità e i manager;*
- *volontariato professionale/mentoring per i progetti Club e Network MANAGERITALIA, FEDERMANAGER, AIDP, ASSORETIPMI, ASSINRETE, CONFIMPRESE ITALIA;*
- *azioni e piani di promozione dell'internazionalizzazione e del Made in Italy con focus sulla formazione per l'accoglienza ed il turismo scientifico ed enogastronomico;*
- *gestione fondi e finanziamenti Comunitari, anche come RUP, per POR FSE e FESR;*
- *consulenze direzionali per sviluppo business nei settori Servizi, CRM, Immobiliare Industriale, Turismo, Intrattenimento e Spettacolo, ICT e Sicurezza Informatica, Audiovisivo e Comunicazione, Salute e Sviluppo Sostenibile.*

Il sottoscritto dichiara che le informazioni riportate nel Curriculum Vitae corrispondono al vero. Ai sensi del Regolamento UE 2016/679 sulla Protezione dei Dati Personali (GDPR) e D.Lgs. n. 196/2003 e successive integrazioni autorizzo il trattamento dei dati personali.

Napoli, 21 ottobre 2024

In fede